

Commercial France Nord-Est Itinérant H/F

Depuis 1984 notre société est un acteur majeur de la mesure dimensionnelle.

Nous sommes en mesure de répondre aux besoins de contrôle dimensionnel avec ou sans contact de nos clients grâce à nos différentes gammes de produits connus et reconnus.

Nous privilégions un contact étroit et durable avec notre clientèle et maintenons un service après-vente sur tout le territoire français.

*Aussi, dans le cadre du renforcement de notre équipe technique, **nous recherchons un(e) commercial(ne) itinérant (e) France Nord-Est.***

MISSIONS :

POSTE : Directement rattaché à notre responsable commercial et en respect des valeurs de la société, vous assurez :

- Gestion des clients existants
- Prospection et développement de la clientèle industrielle
- Analyse technique de cahiers des charges
- Élaboration des offres commerciales
- Démonstration des produits fixes
- Rédaction de rapports, courriers et de comptes-rendus de visites
- Gestion administrative des prospects et de la base de données Clients
- Synergie avec les technico-commerciaux des autres lignes de produits

Dans le cadre de votre mission, vous gérez un parc de machines et fidélisez la clientèle par votre rigueur de travail.

La diversité des domaines d'activité de nos clients et la fréquentation de clients prestigieux et de leurs sous-traitants vous apporte une expérience opérationnelle de haut niveau dans le domaine de la métrologie dimensionnelle.

Vous serez rattaché à notre siège en région parisienne.

PROFIL :

Issu de formation technique et/ou commerciale (BAC+2), vous disposez également d'une expérience professionnelle dans la métrologie. Vous êtes autonome, rigoureux et vous appréciez le contact avec la clientèle.

Vous connaissez la lecture de plans, vous savez rédiger et lire des rapports, courriers et assurer des échanges téléphoniques. Vous êtes également à l'aise avec l'outil informatique.

La pratique de l'anglais, une expérience et des connaissances en métrologie dimensionnelle seraient un plus.

INTEGRATION :

Vous bénéficierez d'une formation initiale sur les produits de la société et les procédures d'étalonnage.

Tous les outils nécessaires à vos missions seront mis à votre disposition, ordinateur, smartphone et véhicule de fonction. Le permis B est indispensable.



Candidature à envoyer à : bgandillet@tsmf.fr ou via notre page [contact](#)